**RESUMEN PROFESIONAL DE ALTO IMPACTO**

**Usos de la presentación de alto impacto ORAL**

1. Entrevista laboral - Agregar una presentación personal (3 líneas) / 1.15min - 1.30min. Cuando preguntan cuéntame de ti. Conectar, romper el hielo.
2. Assessment / 1.00min - 1.15min. Entre varios candidatos, profesional y estudios
3. Encuentros fortuitos / 30seg. Enganchar al contacto para generar otro encuentro.
4. Reuniones de contacto:

- 1 línea (45seg). Amigos, familiares, conversamos seguido. Info de qué hago actualmente y qué busco.

- 2 línea (1.15seg). Conocidos, comunicación fortuita.

- 3 línea (1.30seg). No los conozco pero estamos dentro de una comunidad o algo en común. Trayectoria completa.

**1. Resumen personal (Solo para entrevista Laboral) – N°1**

Tengo 37 años y soy multilingüe. Me gusta mucho viajar, he vivido en varios países como EEUU, Francia y Brasil. Adoro la cocina saludable, hace poco llevé un curso de nutrición on-line en la Universidad de Standford, y también me apasiona el story telling, ya que pienso que las historias impactan a través de las emociones.

**2. Descripción de los estudios e inicio de la carrera – N°1 / N°2**

Soy administradora de negocios internacionales con especialidad en marketing internacional de la Universidad San Martín de Porres, tengo un magister en Ciencias Empresariales de la Universidad San Ignacio de Loyola, y un MBA en Agro y Alimentos con doble titulación en Francia y Brasil.

Inicié mi carrera profesional en el año 2006, en una agencia marítima en el área de finanzas y operaciones en donde me desempeñé durante 4 años.

**Trayectoria de empresas y posiciones – N°1 / N°2**

En el año 2011 hice un cambio en mi carrera profesional hacia mi verdadera pasión donde asumí el reto de Especialista de Desarrollo Económico en la región San Martín, promoviendo las exportaciones de cooperativas de café, cacao y Superfoods. Luego de 2 años de esta transformadora experiencia, decidí asesorar a empresas en diferentes regiones del país y en EEUU a exportar y expandir sus inversiones.

En el año 2014 asumo la responsabilidad de Project Developer en el MINCETUR, para incrementar las exportaciones peruanas, donde realicé proyectos junto a las embajadas y organismos internacionales.

En el 2016 gano una beca para estudiar mi 2da maestría en Francia, durante mi estadía, di servicios a diferentes empresas francesas para que exportaran sus productos a Latinoamérica.

Al finalizar mis estudios, asumo la posición de Business Developer en una empresa de pastelería industrial francesa, donde estuve a cargo del mercado de América Latina.

Finalmente en el 2019, regreso a Perú y asumo el nuevo reto de Jefe Comercial para Olam International, empresa multinacional agrícola, estando a cargo del equipo de ventas internacionales, logística de exportaciones y promoción internacional.

Mi trayectoria y capacidad de movilización nacional e internacional me ha dado una visión global de las nuevas tendencias de alimentos, así como la facilidad para adaptarme a diversos escenarios y culturas.

**Competencias y logros – Opcional, si el entrevistador quiere profundizar**

Me gusta diferenciarme de los demás y realizar cosas extraordinarias, a lo largo de mi carrera he ganado diferentes premios y reconocimientos. Por ejemplo, en el 2011 fui ganadora del proyecto “De mi tierra un producto” de 124 iniciativas nacionales, logrando generar la ruta turística para comercializar cacao en Lamas, duplicando el número de turistas y exportaciones en esta zona, y he conseguido financiamiento para diferentes proyectos de desarrollo de comercio internacional.

**Información adicional – Opcional, si el entrevistador quiere saber si he hecho algo excepcional, hay algo más que quieras agregar? N°1 / N°2**

En mi último trabajo, fue elegida representante global de mujeres líderes, logrando trazar un camino para tomar cargos de alta posición, en una empresa con 90% de liderazgo masculino.

Finalmente, en mi último trabajo he sido premiada como mejor trabajadora del año 2021 y seleccionada para el programa de líderes de América Latina.

**Motivo de salida**

Motivo por el cual ya no estás trabajando o por el cual te quieres cambiar de trabajo.

Debido a que la empresa entró en un proceso de restructuración, se renfocaron los proyectos en la comercialización materias primas, sin embargo, mi enfoque desde el inicio fue la generación de productos de valor agregado y soluciones innovadoras.

**Proyección Profesional**

**1 año: (describir la posición, empresa y sector al cual postulo)**

me gustaría formar parte de una empresa innovadora con productos que generen un impacto positivo en las personas y que sean social y medioambientalmente sostenibles.

**3 años**: **(describir la siguiente posición o crecimiento, empresa y sector al cual postulo, agregar estudios específicos, herramientas, virtual y Perú)**

Me gustaría ser Gerente de Desarrollo de Negocios. Asumiendo proyectos en el extranjero.

**5 años:** **(describir la siguiente posición o crecimiento, empresa y sector al cual postulo, agregar estudios específicos, herramientas, virtual y Perú)**

Me gustaría asumir la Gerencia General de una empresa mediana con capacidad de adaptación.